



BUSINESS PERFORMANCE MANAGEMENT SEMINARIO – TALLER

JUSTIFICACIÓN

Dentro del entorno económico actual LA ESTRATEGIA y su EJECUCIÓN son actividades críticas para el cumplimiento de los objetivos en el corto y largo plazo de las organizaciones, sin embargo muchas empresas no consiguen implementarlas.

Business Perfomance Management es un sistema de gestión administrativa con un enfoque nuevo, donde LA ESTRATEGIA es el centro de los PROCESOS CLAVE del negocio, en una época donde solo existen generadores y administradores de Crisis, este sistema puede ayudarnos a ADMINISTRAR Y MEJORAR los resultados de nuestra organización, generar trabajo en equipo, enfoque al cliente y guiar un proceso de cambio.

Este seminario taller se aprende como definir LA ESTRATEGÍA adecuada y como EJECUTARLA con ÉXITO.

OBJETIVOS

- ⊗ Entregar una definición clara y una visión estructurada sobre que es el Balance Store Card como sistema de gestión administrativa y herramienta de apoyo para el proceso de implantación y seguimiento de la estrategia.
- ⊗ Brindar una metodología de implementación eficaz.
- ⊗ Generar una experiencia que les permita asimilar los conceptos teórico prácticos desarrollados en el seminario
- ⊗ Crear en el participante las capacidades y habilidades básicas para profundizar en la materia y desarrollar posteriormente actividades en este campo.



PARTE A:

MEDICION DE LA ESTRATEGÍA DE NEGOCIO

1 ¿Que es y Por que se necesita el Business Performance Management?

Definición

El cuadro de Mando Integral como Sistema de Gestión

La Capacidad de Ejecutar la Estrategia

Por que el Business Performance Management es necesitado por la Empr

Trasladando la estrategia a la acción

2 Diseño y Construcción del Cuadro de Mando Integral

Principales Conceptos: Mision,Vision, Valores Fundamentales

Las cuatro perspectivas

Las relaciones causa y efecto

Asociacion del Balance Score Card y la Estrategia

Estructura y Estrategia

3 Caso Practico

PARTE B:

ADMINISTRACION DE LA ESTRATEGIA DE NEGOCIO

4 La estrategia como base de la organización

Traduciendo la estrategia

Alineación estrategica

Estrategia como parte del equipo de trabajo

Estrategia como motor

Movilizar el cambio como rabajo directivo

5 Implementación operativa de: Estrategia y Balance Score Card

Repaso de Conceptos

Objetivos generales de la implantación operativa

Las soluciones Business Intelligence

Esquema general y temas practicos de implantacion

6 Caso Practico y Conclusiones



METODOLOGÍA

REGISTRO Y BIENVENIDA

Desayuno y actividad-charla de metodos de aprendizaje _____ 07:00:00 a.m. 07:30:00 a.m.

PARTE A:

MEDICION DE LA ESTRATEGÍA DE NEGOCIO

1 ¿Que es y Por que se necesita el Business Performance Management? _____ 07:30:00 a.m. 09:00:00 a.m.

2 Diseño y Construccion del Cuadro de Mando Integral _____ 09:00:00 a.m. 11:30:00 a.m.

BREACK

_____ 11:30:00 a.m. 11:45:00 a.m.

3 Caso Practico _____ 11:45:00 a.m. 12:45:00 m.

ALMUERZO DE TRABAJO EN EQUIPO

_____ 12:45:00 m. 02:00:00 p.m.

PARTE B:

ADMINISTRACION DE LA ESTRATEGIA DE NEGOCIO

4 La estrategia como base de la organización _____ 02:00:00 p.m. 03:30:00 p.m.

5 Implementación operativa de: Estrategia y Balance Score Card _____ 03:30:00 p.m. 05:00:00 p.m.

6 Caso Practico y Conclusiones _____ 05:00:00 p.m. 06:30:00 p.m.



A QUIEN VA DIRIGIDO

Principalmente dirigido a Gerentes Generales, Miembros de Juntas Directivas, Asesores adjuntos de alta dirección, Gerentes Financieros, Gerentes Comerciales, Gerentes de Marketing, Gerentes de Proceso, Gerentes de Recursos Humanos, Gerentes de TI.....Interesados en conocer como puede implementarse un sistema de Gestión de Negocio.

INSTRUCTOR

Fernando Martínez Segura:

Administrador de Empresas, Especialista en finanzas, MBA del Instituto Panamericano de Alta Dirección (México), participante en Juntas Directivas, asesor financiero de empresas manufactureras, imparte cursos de Business Performance Management, Análisis y Evaluación Estratégica de Proyectos de Fusiones y Adquisiciones, Análisis Marginal de Costos, Administración del capital de trabajo. Socio Director de >VAxCE Empresa dedicada a lograr eficiencia financiera administrativa, mediante el enfoque a soluciones operativas, tomando de los clientes sus estrategias para convertirlas en acciones de implementación efectivas.

DOCUMENTACIÓN

- a. Resumen de diapositivas presentadas en el curso
- b. Notas Técnicas
- c. Casos Prácticos
- d. Ejemplos Breves

Las notas técnicas y los casos prácticos se enviarán por correo luego de haber realizado la inscripción. De este modo el participante podrá ir preparando el seminario-taller.

DIPLOMA

Se expedirá un Certificado de Asistencia.

INSCRIPCIONES

La inversión será de \$390.000.00 Pesos más IVA. Incluye Desayuno, Breaks, Almuerzo y la documentación Impresa del Seminario.

El número de participantes está limitado a 10 máximo 12 personas

MAYOR INFORMACION Y REGISTRO

PUEDOSER CONSULTING
Dr. Ruben Reyes Avendaño
Dirección: C/le 70ª No 10ª – 40 Bogotá, Colombia
Correo-e: info@puedoser.com
Página Web: www.puedoser.com
Telefax (571) 3457482 – 7027923



puedoser
CONSULTING

V A C E
GRUPO DE SERVICIOS FINANCIEROS & BPM CORPORATIVOS

Cel: 311 847 34 63